



cykl kształcenia: 5 lat
symbol cyfrowy zawodu: 522305

Przedmioty punktowane w naborze:
język polski, matematyka, język angielski, informatyka.

Przedmiot rozszerzony:

język angielski.

Języki obce:

język angielski

oraz

do wyboru: rosyjski, niemiecki oraz hiszpański.

KWALIFIKACJE WYODRĘBNIONE W ZAWODZIE:

HAN.01. Prowadzenie sprzedaży.

HAN.02. Prowadzenie działań handlowych.

CHARAKTERYSTYKA ZAWODU

Handlowcy pełnią bardzo ważną rolę w wielu przedsiębiorstwach. To od ich sprawności, zdolności do przekonywania i umiejętności utrzymania dobrych relacji z klientami w dużej mierze zależy sukces finansowy firmy. Zakres obowiązków handlowców może być szeroki, jednak najogólniej rzecz biorąc prowadzą działalność handlową zgodną z profilem i polityką przedsiębiorstwa. Z jednej strony obsługują klientów, z drugiej są w kontakcie z dostawcami i dystrybutorami. Dbają o sprawną realizację zamówień, a niekiedy pełnią też funkcję marketingowca.

PREDYSPOZYCJE

Technik handlowiec należy do zawodów typowo usługowych, a jego postawa i cechy to: komunikatywność, uczciwość (w tym kupiecka), rzetelność, dobra pamięć, zamiłowanie do porządku, poczucie estetyki, zrównoważenie emocjonalne i odporność psychiczna odpowiedzialność, dokładność, systematyczność w działaniu i wysoki poziom kultury osobistej. Ważną cechą handlowca jest odpowiednia prezencja oraz chęć ciągłego aktualizowania wiedzy i doskonalenia swoich umiejętności.

UMIEJĘTNOŚCI

Absolwent szkoły prowadzącej kształcenie w zawodzie technik handlowiec przygotowany jest do wykonywania zadań zawodowych:

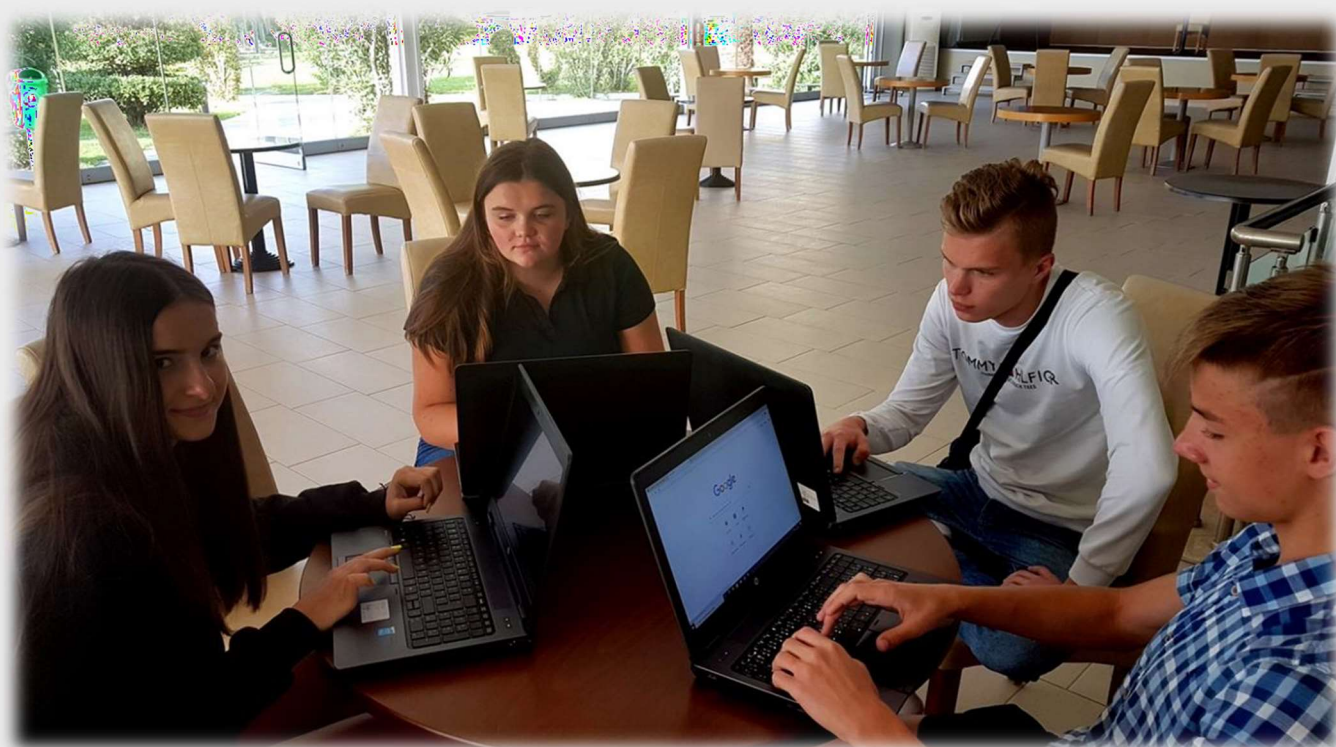
- ✓ organizowania prac w zakresie sprzedaży,
- ✓ wykonywania prac związanych z obsługą klientów,
- ✓ prowadzenia działań reklamowych marketingowych,
- ✓ sporządzania dokumentacji ekonomiczno-finansowej,
- ✓ organizowania i prowadzenia działalności handlowej,
- ✓ zarządzania firmą handlową.

PRAKTYKA ZAWODOWA

4 tygodnie w klasie trzeciej i 4 tygodnie w klasie czwartej

- ✓ firmy handlowe: w sklepach i w hurtowniach,
- ✓ centra handlowe,
- ✓ punkty obsługi klienta.

Handlowcy podczas stażu Erasmus Plus w Grecji



PO UKOŃCZENIU TECHNIKUM

zdobędziesz świadectwa potwierdzające kwalifikacje:

HAN.01. Prowadzenie sprzedaży (egzamin po klasie trzeciej)

HAN.02. Prowadzenie działań handlowych (egzamin po pierwszym semestrze w klasie piątej)

oraz dyplom z tytułem technika handlowca

EUROPASS – suplement do dyplomu (w języku polskim i angielskim) uprawniający do wykonywania zawodu na europejskim rynku pracy.

Możliwości dalszego kształcenia w systemie formalnym:

Technik handlowiec legitymujący się świadectwem uzyskania kwalifikacji HAN.01. Prowadzenie sprzedaży ma możliwość dalszego kształcenia w zakresie kwalifikacji HAN.03. Prowadzenie działalności informacyjno-bibliograficznej, prowadzonej na KKZ, i po otrzymaniu certyfikatu kwalifikacji otrzymanego w wyniku zdania egzaminu zawodowego w zakresie kwalifikacji organizowanego przez Centralną Komisję Egzaminacyjną lub przystąpienia do eksternistycznego egzaminu zawodowego może uzyskać certyfikat kwalifikacji wyodrębnionej w zawodzie technik księgarstwa 522306.

Absolwent szkoły w zawodzie technik handlowiec, po zdaniu egzaminu maturalnego i uzyskaniu świadectwa dojrzałości może kontynuować naukę w szkole wyższej.

KIERUNKI STUDIÓW ZWIĄZANE Z HANDLEM

Zdobyte kwalifikacje w zawodzie technik handlowiec mogą być również podwyższone przez kontynuację nauki w szkołach wyższych na kierunkach: handel zagraniczny, marketing, transport i spedycja, handel i zarządzanie sprzedażą, reklama multimedialna, organizacja i technika handlu.

PERSPEKTYWY ZATRUDNIENIA

- ✓ przedstawiciele handlowi firm,
- ✓ w działach handlowych różnego rodzaju przedsiębiorstw,
- ✓ w działach logistyki,
- ✓ jako personel zarządzający placówkami detalicznymi i hurtowymi,
- ✓ w działach marketingu firm handlowych,
- ✓ prowadzenie własnej działalności gospodarczej w zakresie handlu.

ZDOBĄDŹ ATRAKCYJNY ZAWÓD

ZOSTAŃ HANDLOWCEM !!!